

“我不仅是捐献者,我还是体彩人”

——河南体彩人肖寒松捐献造血干细胞侧记

肖寒松,河南体彩濮阳分中心专管员。2020年8月加入体彩后,作为专管员负责片区内40多个体彩销售实体店的巡查、管理和服务工作。今年3月19日,刚刚为人父的肖寒松接到濮阳市红十字会电话,“他们说有一位白血病患者和我配型成功,让我考虑一下,和家人商量,是否愿意为这个患者捐献造血干细胞。”

肖寒松在2016年5月加入中华骨髓库。虽然五年前承诺过愿意捐献造血干细胞,但是真到了这一天,“我还是有些紧张的。”肖寒松坦言自己有晕血症,害怕影响捐献。

“对于捐献,我妻子和我们双方父母都非常支持我。”肖寒松介绍道。

后来当得知那位患者是一名只有

20公斤重的小朋友时,肖寒松更加坚定了,“我虽然不知道他是谁,不了解他的具体情况,但我能体会到这个患儿家长一定非常焦急。我一定要救他。”

肖寒松讲了一件小事,中华骨髓库河南分库的工作人员文梅英知道他是体彩专管员时,对他一再表示感谢,她说:“体彩对红十字会支持太大了。骨髓库救助他人生命,离不开彩票公益金的支持。”肖寒松说:“那个时刻,我有一种强烈的责任感和自豪感。我不仅是捐献者,我还是体彩人。体育彩票是国家公益彩票,合法合规地筹集更多的公益金造福社会就是我们体彩人的责任。”

今年5月中旬的一天,肖寒松顺利地完成了外周血造血干细胞采集,

捐出了200毫升混悬液。他说他在两个小时的采集过程中,没有任何顾虑,也顾不得晕血了,“心里只有一个希望,那就是顺利完成捐献,我知道那位小朋友正在等着我。”

在采集造血干细胞当天,河南省体彩中心主任王海新等人到病房看望肖寒松。王海新说:“捐献干细胞这种用爱心挽救生命的善举,诠释了中国体育彩票‘公益体彩 乐善人生’的理念。”

濮阳体彩分中心主任孙久勇介绍,肖寒松捐献造血干细胞影响了大家,仅濮阳分中心,在5月24日就有20名体彩人加入到中华骨髓库。6月28日,濮阳市红十字会机关党组书记、专职副会长薛全奎随同河南体彩造血干细胞志愿捐献者代表来北京见证体育彩票“相

约体彩”系列参观活动。他表示:“濮阳20名体彩人集体加入中华骨髓库,不仅体现了体彩人的责任担当,更体现了体彩人的公益爱心。”

河南体彩中心副主任王豪星说:“体彩从业者不仅是体彩公益金的筹集者,公信体彩的见证者,他们也积极投身到各种公益项目的实施中,是公益体彩的践行者。”①



中国体育彩票
CHINA SPORTS LOTTERY

金融快讯

工商银行郑州分行强化业务操作风险管控

日前,工商银行郑州分行按照“内控合规制度治理年”要求,狠抓案防制度落实,强化重点风险防控、治理和监督,实现个金业务安全运营。

该行的做法是:突出防控监督重点,结合经营管理和风险防控实际,以信息安全、“涉赌涉诈”账户核实与管控等重点业务、重要环节为排查重点,先后组织开展专项检查;加强操作风险管理,按照“了解你的客户”的原则,加强信息管理,做好信息的建立与维

护,进一步规范账户开户环节“个人身份基本信息”的录入,提高信息的真实性、完整性;强化警示教育培训,落实“510”警示教育,结合《金融案鉴读本》《案件警示录》及警示教育片等,以案为鉴,警钟长鸣,守住制度底线,对员工开展合规、警示教育,通过对典型问题和案例的学习,提高员工法律法规、行规行纪意识、红线意识、制度执行意识。②

李欣

工行郑州分行机构业务稳步发展

今年以来,工商银行郑州分行狠抓GBC战略落地,加大重点领域、重点客户营销推动,以市场第一为目标,以先进典型为引领,强化责任担当,强化过程管理,加压驱动,夯基固本,实现全行机构业务的稳步发展。截至6月底,该行机构业务存款、拓户等重点业务指标均排名同业前列;成功中标省级社保基金财政专户代理银行;成功开立多家县域社

保医保及维修基金专户等,成绩喜人。

下一步,工商银行郑州分行将紧盯重点目标,持续实施“一把手”工程,强化过程管理和闭环营销;在全行营造“先进示范、落后鞭策”的“比、学、赶、超”竞争氛围;加强联动和全产品综合营销,强化对基层行的业务培训和帮扶,为一线网点赋能,助力全行机构业务持续稳定发展。② 李欣

中信银行新乡分行获2020年度新乡市“平安金融机构(银行业)”创建工作先进单位

近日,中信银行新乡分行营业部荣获2020年度新乡市“平安金融机构(银行业)”创建工作先进单位称号。

长期以来,中信银行新乡分行以“平安中信”创建为引领,以营业网点安全管理为突破口,坚持问题导向,强化规范管理,认真落实中信银行总分行及新乡市各级监管部门有关安全防范及社会综合治理工作要求。在日常工作中,不断加强全行安全管理和营

业网点安全保卫工作,积极完善安全保卫工作制度,深入开展各类安全教育培训、预案演练等活动,努力提升全员安全防范意识和处置突发事件能力。

获此荣誉,既是鼓励也是鞭策,中信银行新乡分行将会继续发挥先进单位示范作用,再接再厉做好“平安金融”创建工作,全面提升内控管理成效,打造“平安中信”。② 梁颖

留学签证“家门口”轻松办 中信银行郑州分行将推出英国签证“如意签”专场

8月6日,中信银行郑州分行将推出英国签证“如意签”专场活动,为赴英留学的河南学子提供“家门口”办理签证录指纹服务。目前,“如意签”郑州专场预约已启动,有需求者可联系中信银行郑州分行各网点出国金融专员进行咨询、预约。

同时,中信银行郑州分行还将提供免费预约肺结核体检服务,“一站式”贴心服务让河南学子出国之路更简单、便捷。

据介绍,“如意签”申请流程简单,只需四个步骤:第一步,联系中信银行

郑州分行各网点出国金融专员进行预约;第二步,准备签证材料并缴纳签证费用;第三步,签证中心人员按申请人选定的时间到达申请人指定地点,接受签证申请、录入指纹,为申请者提供贵宾服务礼遇;第四步,使馆签证处审核完成后会将签证结果邮寄给中信银行,随后中信银行郑州分行工作人员联系申请人领取。

未来,中信银行郑州分行出国金融将持续积淀和发展在出国金融领域的独特优势,让“要出国,找中信”更加深入人心。② 白雪莹 张翔

兴业银行对公客户5年翻番突破百万户

近日,刚刚在英国《银行家》最新公布的全球银行千强排名中晋级20强的兴业银行又传来喜讯,该行对公客户数突破100万户!

近年来,兴业银行深入推进“1234”战略,以“商行+投行”为抓手,加快从以产品为中心向以客户为中心转变,不断健全客户分层分类营销服务体系,同时加快数字化转型,积极构筑场景生态,持续提升金融服务质效。企业金融客户拓展从0到50万户,兴业银行用了28年,而从50万户到100万户,实现翻番仅用了5年时间。

据介绍,兴业银行深入推进综合型支行改革,建立综合客户经理队伍,提升支行网点客户综合化服务能力。同时深入开展客户分层经

营,通过无贷户客户经理队伍建设,发挥其在基础客群建设中的基石作用,并加强长尾客户远程营销管理系统建设,坚持“敏捷开发、精准赋能、快速迭代、不断完善”,实现客户批量营销触达,显著提升长尾客户服务效能。

兴业银行在以客户为中心的高质量发展上取得新突破,在对公业务方面,已成功跻身全国股份制商业银行“优等生”行列。如今兴业银行服务对公客户已突破百万,对公资产负债规模稳居全国股份制商业银行前列;绿色融资余额超万亿,蝉联全球最大商业金融机构绿色债券发行人;非金融企业债务融资工具承销规模连续10年位居股份行第一,连续3年蝉联全市场第一。②

兴业银行普惠型个人经营贷增加近五成

□东方今报·猛犸新闻记者 刘继忠

日前,从兴业银行传来消息,该行将在2021年内全面实现零售信贷业务全品种自动化审查审批。

今年以来,兴业银行加快零售信贷业务数字化转型,围绕运营优化、风险防控、精准营销三大领域构建数字化中台体系,开展基于场景的大数据应用,提高个人经营贷款服务质效,在全面提升小微企业、个体工商户的信贷可得性、覆盖率方面取得显

著成效。该行今年上线的“兴通途”个贷数字化应用项目,支持线上完成扫码进件、移动贷款审批、远程视频面签、申请进度查询等功能。在构建智能风控体系方面,目前,该行“天网工程”一期已全面上线。

截至5月末,该行零售普惠型小微贷款余额逾1500亿元,普惠型个人经营贷款客户达10.45万户,个人经营贷款当年发放逾500亿元,同比增加49%。②

中原银行航海路支行党支部组织开展党史学习教育

7月10日上午,中原银行航海路支行全体党员来到位于巩义市夹津口镇之朴中学开展党史学习教育。

巩义市之朴中学是以张之朴烈士名字命名的中学,参访者进一步了解了张之朴烈士的英勇事迹。支部的同志在纪念碑前鞠躬缅怀。

下一步,中原银行航海路支行将持续开展党史学习,从百年党史中不断汲取前进的智慧和力量;同时,在日常工作生活中坚定爱国爱党信念,学好本领,立足岗位,服务实体经济发展,为中原更加出彩作出更大贡献。②

上投摩根医疗健康股票型基金摘得“金基金”殊荣

日前,上海证券报“第十八届中国基金业金基金”评选结果正式揭晓,上投摩根医疗健康股票型基金一举摘得“2020年度金基金·股票型基金三年期奖”。

据了解,上投摩根医疗健康基金是一只专注挖掘医疗健康行业优

质上市公司的产品,自2015年10月成立以来始终有着不俗的业绩表现。截至7月初的最新评级显示,上投摩根医疗健康基金荣获海通证券、招商证券三年期五星评级,同时包揽海通证券、银河证券、招商证券五年期五星评级。①