

# 泰康人寿热卖“智赢年金+万能账户” 助客户规划长寿时代

牛年即将开启,泰康人寿重磅回馈客户,主力产品“泰康智赢年金(分红型)+万能型终身寿险”,可满足客户保障需求,为客户实现资产保值增值,满足长寿时代财富管理需求。

□东方今报·猛犸新闻记者 刘继忠

## 泰康智赢年金,实现一生的财富规划

面对2021年全球新冠疫情趋势不明,经济不稳定性上升,客户更需要长期、稳健的金融保险产品,为人生做长远的规划。终身年金险可创造终身稳定现金流,锁定终身利率。

《泰康智赢2020保险产品计划》(包括少儿版和成人版),为客户提前锁定一生的现金流,实现幼有所养、老有所依、优雅而退、富足一生的人生理想。通过分红型终身年金的提前规划,覆盖生命全周期,为未来的人生提供更加充足的经济支持。

泰康智赢年金具有四大亮点:

领得快:从第6年开始领取,领取时间更快。

领得久:年年领取生存类保险金直至106岁,保证一生规划。

领得多:第6年、第7年领取100%标准保额,减轻缴费压力。在教育、成家、养老等人生重要阶段领取更多。

人性化:从65岁开始领取养老金,可年领、可月领,还享有一次性领取权,保证领取到100岁前。提供身故及投保人豁免保障。

成人版65岁以后养老金每年递增,年龄越大领得越多。投保年龄再突破,65岁~70岁老人也能投。

少儿版为孩子教育、成家需求进行前置规划,额外给付更高,18岁~21岁每年给付专属教育金(投保年龄≤10岁),30岁时给付1笔高额的成家立业金。且泰康首创投保人意外关爱保险金,若投保人因意外高残、身故,不仅豁免后续保费,而且额外给付关爱金至孩子30岁,极致呵护少儿成长。

## 泰康万能账户,让财富更升值

年金提供了确定、终身的现金流,而万能账户可以放大现金流,让长期财富管理更灵活。年金险和万能保险账户的组合,不仅仅是财富的“避风港”,是抵御通胀、降息的好工具,更是运用复利,创造财富的“发动机”。

万能账户具有安全性、收益性、灵活性、保障性四大优势。智赢年金所产生的生存类保险金、意外关爱金及年度分红进入万能账户月复利增值,实现资金安全性、流动性、收益性的完美结合,其规划功能更突出,应用更灵活,有效地帮助客户实现养老、传承,以及孩子的教育、婚嫁、养老等人生目标,为客户和家人做好一生的财富规划。

泰康尊赢终身寿险(万能型)的保底利率为2.85%,至尊2020终身寿险(万能型)的保底利率为2.5%,写进合同条款,确保刚性兑付。日计息、月复利,增值分享泰康经营成果,跟随被保险人终身,抵御通货膨胀。万能保险账户支持随时追加、随时领取(前5年有手续费),还可抵缴保费,定向传承,并提供身故保障。自上市,尊赢万能账户历史结算利率不低于5%,至尊2020万能账户历史结算利率保持在5%左右,依托泰康雄厚的投资实力,实现财富的保值增值。(万能险最低保证利率以上收益是不确定的,公司每个月会在官网披露。上述利率仅供您理解之用,不代表公

司对业绩的承诺与暗示。)

尊赢等万能保险账户稳定的收益由泰康强大的投资理财实力作后盾。泰康投资一直是资产管理领域的金字招牌。截至2020年6月30日,泰康管理资产总规模超过19000亿元,退休资产管理规模超过4400亿元,其中企业年金管理规模超过3900亿元。根据人社部公开数据,2020年二季度末,泰康资产受托管理的企业年金规模在市场上位于前列。自2006年初至2019年末,泰康资产受托管理的泰康人寿一般账户资产年均投资收益率超过8%。在中国资产管理金贝奖评选中,泰康资产连续12年荣获“最佳保险资产管理公司”。

## 长寿时代,泰康方案

人类正在进入长寿时代,迎接长寿时代挑战,泰康提前布局,构建大健康产业生态体系,整合保险支付与医养服务,探索长寿时代解决方案的“中国样本”。泰康保险集团董事长兼CEO陈东升指出,长寿时代的泰康方案就是打造长寿、健康、

财富三大闭环,用市场经济的方式方法坚定不移地推动一场养老革命。

泰康人寿总裁程康平表示,长寿时代泰康方案,通过“年金险+养老服务”实现长寿方案,“健康险+医疗服务”实现健康方案,“保险金+资管服务”实现财

富方案,同时推出全新职业健康财富规划师,为客户提供更专业、更优质、更有品质的卓越服务。依托泰康雄厚的投资实力,客户通过泰康实现财富保值增值,未来无缝对接至泰康高品质医养服务中,从而形成立体化财富解决方案。②

## 一张全家福,一份特殊的记忆 中国银行河南省分行倾情巨献“最美全家福”



团圆相聚时分,一份人间烟火气息,一份久别重逢的感动与一份阖家幸福的欢愉扑面而来。中国银行河南省分行与河南广播电视台携手,发起一场有着“特殊意义”的全家福系列拍摄活动。

活动于2020年9月27日正式启动,至10月26日圆满结束,其间分为两大阶段,第一阶段为中秋国庆双节献礼,第二阶段为相聚重阳节,共庆佳节与团圆。活动由郑州出发,南阳、洛阳、周口同步进行,所有地区拍摄均采用全实景搭建形式,配备省内顶尖摄影及化妆团队。通过镜头语言记录亲朋好友团圆相聚的幸福瞬间,呈现一份最美的全家福。

古色古香情,古味古风韵。本次全家福拍摄通过最真实、最具古风韵的场景搭建与布置,给所有参与者带来不一样的拍摄体验。郑州作为本次活动的首发站,牵手中秋、国庆双节,打造“中秋国庆双节齐至,团圆美好与国同庆”主题。活动以高标准的拍摄技术要求,高品质的服务质量与态度

以及特色的全实景搭建布置获得参与者的高度评价。周口、洛阳、南阳三大地市紧随其后开展活动,让团圆的喜悦洒满中原。

今年是特殊的一年,有太多的感动,有太多的背井离乡,也有太多的离别,但更多的是在抗疫一线涌现出来的英雄们,他们以国为家,举世皆亲。抗疫英雄们用行动给出了这样一份答案。因此,中国银行河南省分行为感谢在抗击疫情中作出伟大贡献的英雄们,本着“英雄的家人也是我们的家人”的理念,邀请抗疫英雄马军涛老师携家人前来参与本次全家福拍摄活动,留下团圆美好瞬间。

四世同堂齐落座,方寸天地纳团圆。全家福对于家庭而言,它是亲情的象征,也是时光的见证,对于整个社会而言,每一个“小家”聚集在一起,一张张家庭合影里诉说着整个社会、时代的变迁。这就是中国银行河南省分行发起本次全家福的初衷,拍摄全家福,正是家庭互动的一种最好方式,也是记录回忆的最佳方式。

“家的味道”不仅仅是那一抹阳光下的旧居、厨房袅袅升起的炊烟,亦不仅仅是香气扑鼻的饭菜;其实更多的是家人相聚的愉悦,团圆的喜庆,还有那一声声临行前的叮嘱、那一张张幸福的笑脸,才让家充斥着不可磨灭的味道与印记。中国银行河南省分行将会持续为爱助力,让团圆的幸福与感动沁入人心。①

## IPO保荐四连捷! 中原证券投行“火车头”作用全面显现

9月22日,中原证券今年保荐的首单IPO项目河南百川畅银环保能源公司创业板首发申请过会。

10月15日“一日双响”,中原证券保荐的上海太和水公司和江苏同力日升公司的上交所主板首发申请,在同一天获得中国证监会审核通过。

10月22日再传捷报,中原证券保荐的重庆四方新材公司上交所主板IPO项目顺利通过中国证监会审核。

……

短短一个月的时间,中原证券投行保荐上会的4单IPO项目全部审核通过,担任联合主承销的蓝天燃气上交所主板IPO也顺利过会,表现十分抢眼。

WIND数据显示,今年以来,中原证券投行业务保持高速增长态势,仅上半年就完成股权承销金额已突破76亿元,同比增长近3倍,位列“2020年上半年股权承销总金额排行榜”的第15位,一举进入行业TOP20,较去年同期排名跃升了19位。同时期的债权类业务主承销金额也大幅提升。特别是近一个多月以来,该公司投行又密集完成承销龙源电力集团、山东高创建设发展集团、浙江安吉国控建设发展集团等公司债券项目,延续强势表现。

据了解,自2018年4月以来,中原证券投行条线以进入行业第一方阵为目标,大力引进高端人才和

优秀团队,使团队规模增至逾300人,其中投行核心人员保荐代表人由以前的10人增至40余人,准保荐代表人近50人,专业实力全面提升;组建了郑州、北京、上海三个区域投行总部,成立了保荐、并购重组、债券和新三板业务技术小组,统一执业标准,树立了投行良好执业形象,发展质量大幅提高,行业影响力显著提升。

公开信息显示,河南第一家、也是中部六省首家科创板上市企业建龙微纳是由中原证券投资并担任联合主承销的IPO项目。

随着今年7月圆满完成A股增发,8月重回A类评级,9月在香港市场完成首次美元债券发行,中原证券发展进入新阶段,投行业务项目储备也明显增多,形成了项目的良性梯次布局。据WIND数据,中原证券目前在会IPO项目11个,其中创业板在审IPO项目9个,行业排名第14位。

特别值得注意的是,在中原证券A股定向增发完成后明确重点推进的八大领域,对投行的要求是深耕河南市场、积极开拓省外特别是发达地区的广阔市场,并形成境内外市场协调发展的投行发展新格局。这意味着,中原证券优先发展投行业务的战略日渐清晰,投行带动投资、资管、财富管理等业务良性发展的局面正在形成,中原证券“二次腾飞”料将加速。②