



中国体育彩票
CHINA SPORTS LOTTERY

“遇见光芒 好礼绽放” 这几款体彩即开票“火”了

在即开游戏大家庭中,“宝石”等“财富”主题经久不衰。这个秋天,体彩顶呱刮又有几款“财富”主题即开游戏带着“厚礼”重磅来袭。“7彩宝石”“挖金矿”“中中中”三款传承了体彩即开票“财富类”经典主题,设计风格时尚大方,一经上市就得到即开爱好者的青睐。

据河南省体彩中心即开游戏负责人张浩森说,本次即开活动开展以来,到店购彩的客户对7彩宝石等三款即开游戏一直保持较高的关注度。以“颜值控”和“收藏控”的客户群体为代表,“7彩宝石”的票面设计

大方精致,赏心悦目,视觉感受极佳,且7种不同颜色不同内涵的“宝石”票面具有一定收藏价值,深受“颜值控”和“收藏控”客户的喜爱与欢迎。

与张浩森一样,王生宏也尤为看好“7彩宝石”的长存。“游戏规则特别适合新手,不容易出现‘漏奖’,奖级设定也非常合理,购彩者的购彩体验不错,店里无论是老客户还是新购彩者,都说这个游戏好玩。”王生宏感言道,“遇见光芒 好礼绽放”即开活动开展期间,让他对体彩实体店未来有了更充足的信心,他对即开游戏的认知也发生了改变。

除了“7彩宝石”大受瞩目,参与本次营销活动的另外两款即开票“挖金矿”和“中中中”在体彩非传统销售渠道里也起到了重要拉新作用。据杭州商业综合体体彩形象店负责人赵梓皓表示:“这次的活动力度非常大,新老顾客的反响都很不错。尤其是第一次进店的新顾客,都会冲着精美的票面和促销活动买几张体验体验,‘中中中’和‘挖金矿’尤其受欢迎。”

5元面值“中中中”票面设计时尚大方,活动规则简单易懂,对于即开票游戏“新手”非常友好;而10元面值

“挖金矿”相比同价位的即开票中奖率更高,游戏刮开区面积更大,凸显财富主题,对于首次体验即开游戏的新顾客而言,选择这款价位适中的即开票,可以“沉浸式”体验刮即开票的乐趣。“中中中”“挖金矿”这两款即开票在商业综合体体彩形象店表现出色,在拉新方面尤其显著,印证了体彩即开票的强大市场潜力。

“7彩宝石”“挖金矿”“中中中”的上市,给购彩者惊喜,也给了代销者更多信心,同时也在用不断的创新为即开型彩票的市场开拓出更大的发展空间。① 丰佳佳

■ 银行快讯

建行河南省分行全面启动“金融知识宣传服务月”活动

近日,建行河南省分行全面启动“金融知识宣传服务月”活动。

该行的主要做法是:“走出去+请进来”,普及形式多样化:“线上+线下”,宣教格局立体化;“城市+乡村”,受众客户广泛化。

建行河南省分行将以此次“金融

知识宣传服务月”活动为契机,持续开展金融知识宣讲活动,助力提升社会公众金融素养,营造清朗金融网络环境,为满足人民群众美好生活需要,实现全面建成小康社会、决战决胜脱贫攻坚目标任务贡献国有大行担当。② 于晓洋 焦志磊 魏丹慧

中信银行郑州分行 举办“民法典下的财富管理视角主题论坛”活动

近日,中信银行郑州分行举办“民法典下的财富管理视角主题论坛”活动。本次活动由中信银行总行签约律师、中信信托高级业务经理和中信银行总行级财富顾问主讲,带领大家一起解密民法典下如何做好婚姻和财富保全规划。活动现场到访私行及潜在私行客户150余人,受到了客户的高度评价。

活动期间,中信银行财富顾问向客户介绍了中信银行私人银行服务的亮点,分析了资管新规的后疫情时代

下,国内资产管理市场的变化与趋势,并针对客户需求,展示了中信银行在帮助客户财富增值和一站式金融服务的专业实力。中信银行签约律师为客户带来了一场精彩的知识盛宴。他从企业家和富裕家庭面临的普遍问题着手,给出了专业的建议,为客户解决了家庭财富传承中遇到的实际问题。中信信托高级业务经理就家族信托的业务逻辑进行了阐述,用生动的案例把高深莫测的家族信托讲得浅显易懂,幽默风趣。② 张弘扬

兴业银行理财子公司发布首只ESG理财产品

9月16日,兴业银行理财子公司兴银理财推出首只ESG理财产品——“兴银ESG美丽中国”,该产品面向兴业银行私人银行客户专属发售,以引导企业主人投资者主动履行社会责任,共享可持续发展投资成果。至此,兴银理财成为国内首批推出ESG主题产品的银行理财子公司之一。

ESG是“环境(Environmental)”、“社会(Social)”和“公司治理

(Governance)”的简称。“兴银ESG美丽中国”为固定收益类定期开放式净值型产品,重点考虑环境(E)因素、社会(S)因素和公司治理(G)等方面的表现,通过ESG“标准筛选”“负面筛选”等多个策略,优先选择在ESG方面表现优异的市场主体,同时规避在可持续发展责任、法律责任、内外部道德责任履行等方面表现不良的“黑名单”企业,为投资者主动“扫雷”。②

工行郑花支行举办合规主题辩论赛

近日,工商银行郑州郑花支行联合郑州分行内控合规部、工会等部门成功举办“合规主题辩论赛”。比赛现场精彩纷呈,辩手们唇枪舌剑,不仅体现了群策群力的团队精神,也展示出工行青年员工的个人风采。比赛还特别邀请河南省分行和郑州分行的相关负责人莅临现场观赛,并对双方选手给予了点评。

本次辩论赛,正反双方紧紧围绕“商业银行的业务发展与风险控制谁更重要”的辩题展开激烈对决。比赛场上郑花支行的青年员工们青春激扬、智慧碰撞,同

时最大的收获是通过比赛引发对辩题深深的思考。商业银行经营中的风险防控与业务发展,就像人的两条腿,缺一不可。业务发展得再好离开了风险防控就像植物离开了泥土没有了长足的发展,而仅关注风险防控,忽略业务发展也不可能今天完备的风险防控体系下的快速发展,这二者相辅相成,在经营中就是要不断找寻二者的平衡点。通过比赛也帮助工行的青年员工对工作有了新的认识和感悟,激励他们以更加饱满的热情投入以后的工作中去。② 李欣

中原银行商超V贷,助力“万家小店”中秋备货不等“贷”

中秋佳节临近,正值烟酒副食的备货高峰期。“随着疫情防控形势逐步向好,下半年的生意明显好转了,不少同行的朋友都想借着下半年的中秋节、春节大干一场,中原银行推出的‘商超V贷’让我们有了充足的资金进行备货”,在郑州从事烟酒经营的杨老板一脸激动。

谈起中原银行商超V贷,杨老板说:他在郑州经营了一家烟酒店,因早上急需货款订货,留意到中原银行商超V贷的宣传,便第一时间用微信添加了“中原银

行小微金融”微信小程序,安程序操作,成功提款20万元。

“商超V贷”是中原银行为扶持小微企业复工复产开发上线的一款“无接触贷款”,借款人只需经营满一年且持有《烟草专卖零售许可证》即可办理,具有申请流程简、贷款到账快、额度审批高、贷款利率低等特点。借款人仅需使用微信添加“中原银行小微金融”微信小程序即可足不出户完成贷款申请,贷款资金最快当天到账,9月30日前办理贷款利率低至4.35%。②

中信银行出台20条举措服务中小微企业

为缓解新冠肺炎疫情对中小微企业的影响,日前,中信银行研究制定《中信银行关于进一步加强中小微企业金融服务的工作举措》(以下简称《工作举措》)。

《工作举措》从支持企业复工复产、提升金融服务能力、推动企业综合融资成本下行、灵活运用资本市场工具、对接政府资源和企业平台等五个方面,提出20条工作举措。一是多措并举支持中小微企业复工复产,完善企业延期还本付息政策、加大差异化授信审批授权力度、落实中小微企业减费让利要求。二是提升金融服务中小微企业的能力,进一步

完善普惠领域尽职免责管理、增加授信审查审批弹性、优化内部绩效考核机制、创新制度设计及系统功能、提升金融科技赋能小微企业服务能力以及提高普惠金融智能化风控能力。三是推动中小微企业融资成本下行,推动企业贷款成本有序下行。四是灵活运用资本市场工具,发行小微企业贷款专项金融债券,进一步提升商业汇票融资效率。五是充分对接政府资源和企业平台,加快与企业信用信息平台对接,探索银政合作机制和模式,并积极开展供应链金融服务。②

张弘扬

市场服务

定版热线: 0371-56785066

助听器大促销

本店于9月26日举办5周年店庆大型优惠活动,国家级验配师魏建彬老师莅临本店,对听障患者进行一对一选配调试,全数字助听器,特价机型买一送一。

地址:郑州市中原区建设西路伏牛路交叉口向东100米路北自然之声助听器

电话: 0371-63223450