

记者探访黄河科技学院系列报道之一：

以数字化推动因材施教 请到黄河科技学院享受智能化教育

□东方今报·猛犸新闻记者 龚丰硕
见习记者 王琳

十年树木，百年树人。数字化时代，自动化和人工智能崛起，如何利用数字化重构教育教学资源，培养出更符合时代需求的人才，成为全球高等教育亟待解决的问题。站在数字化转型的十字路口，作为全国第一所实施高等专科学历教育和全国第一所实施本科学历教育的民办高校，黄河科技学院敢为天下先，以数字化推动因材施教，为每位学生提供创新发展的可能。

●因材施教，数字化为每个学生提供创新发展的可能

数字化时代，教师的教学方式能否和数字化结合，对学校是一个严峻的考验。黄河科技学院的定位是“教学型”高校，只有时刻与时俱进，才能培养出高素质应用型人才。

在黄河科技学院的深度探索中，数字化并非软件和硬件的简单组合，而是与导师制、人才培养方案相结合，与人才培养质量提升协同发展。以翻转校园平台为例，教师通过平台引入各类国家优秀课程资源进行网上教学，学生只需登录平台即可实现知识资源共享；教学督导还可通过移动终端随时进入某一课堂，进行课程资料查阅、听课、评教

等教学督导。

数字化教育让一切复杂的问题都变得清晰具体。疫情期间，黄河科技学院开启网课模式，仅一周时间便开了1317门课，25969名学生上课；发起测试2289次，发起讨论2581次；学生出勤率达97.5%，学生对学校网络教学总体满意度达97%。

“数字化教育，将名师和高水平教育机构的智慧进行整合，不仅可以对学生因材施教，也实现了为每个学生提供个性化发展的可能。”对于如何才能让高等教育变得更有质量这道试题，显然，黄河科技学院已经有了正确而出彩的答案。

●打造智慧校园，形成高校教育核心竞争力

教育部印发《教育信息化2.0行动计划》，明确提出要实现“智慧教育创新发展和信息素养全面提升”。作为智慧校园建设试点单位，黄河科技学院实现了以大数据为核心、以智慧应用为依托，为师生建立了一个智能开放的教育教学环境和便利舒适的生活环境，实现了以人为本的个性化创新管理和服务。

在黄河科技学院，教育数据分析无处不在。学校在学生入校后建立全程、多维、动态的数字化档案，更好地关注

学生多元化的成长需求和追踪学生的成长进展。

在课堂上，通过课堂数据的收集和分析，学校不仅可以明确哪门课程、哪位教师受到学生欢迎，从而对课程进行优化整合；还可通过每个学生的学情分析，提前对学生进行挂科风险提示，督促学生调整学习行为和时间分配。

以学校开发的AI助教为例，近三个学期，已累计课程预警247592次，建成200多个特色经验库，为全校学生提供了1100万余条信息支持，课后学生每日学习时长平均增加了近1小时。通过AI助教的帮助，学校学风建设明显好转，学生自主学习的意识有了显著提升。

在黄河科技学院副院长杨保成看来，数据分析将成为高校教育的核心竞争力。未来，教师的教学行为、学生的学习和运动行为、学生的整体发展评价等，都可以在数字化支撑下开展得更加科学有效。

●数字化转型坚持以人为本，提升人才培养质量

36年的砥砺前行，黄河科技学院不仅形成了自己独特的文化传承，创新的数字化教育模式更是成了学校的一张新名片。在数字化转型的道路上，黄河

科技学院紧跟时代的步伐，以人为本，运用信息化手段，不断地探索混合式教学方法，立志将每一位学生培养成高素质应用型人才。

黄河科技学院把“以学生为中心”的理念深度融入学校治理的各个层面。以商学院为例，学校从一开始就有针对性地培养和提升学生的各种能力。比如，运用学生助理团让学生深度参与学院治理，历练学生骨干；连续多年组织优秀校友和在校生结对子，整合资源实现校友赋能学生成长；让“毕业论文导师”兼做学生的“就业导师”，实施“1帮10”网格化包干，全面提高学生的学习和就业能力……在这场数字化教学的改革中，每一个老师都在用数字化思维去创新性地开展工作，而每一个学生又在实践中成长和改变。在黄河科技学院人眼里，这才是数字化转型的本质。

好的大学，没有“围墙”，未来，高校的象牙塔将被进一步打破，人才培养更多将与社会需求相结合。黄河科技学院院长杨雪梅表示，在互联网+、大数据、云计算、物联网等信息技术如火如荼的背景下，借助数字化的力量，接轨技术和职业发展需求，引导学生个性化学习和发展，黄河科技学院全面提升学生培养质量的梦想正一步步照进现实。①

■金融快讯

兴业银行信阳分行与信阳市市场监督管理局开展战略合作

近日，兴业银行信阳分行参加信阳市市场监督管理局举办的政银合作签约仪式，并与信阳市市场监督管理局签署战略合作协议。此次签约活动旨在推动政银企合作共赢，服务民营经济高质量发展，为决胜全面建成小康社会、加快老区振兴发展、奋力实现“两个更好”注入新动能。

据了解，兴业银行信阳分行将以

此次签约活动为契机，认真落实战略合作协议内容，做深做实精准服务，利用好“政银企”合作平台，不断拓宽合作领域，深化合作内容，立足信阳发展实际、服务信阳实体经济，充分发挥兴业银行特色金融产品优势，持续优化综合金融服务，为信阳市经济提档升级、动能转换和高质量发展积极贡献金融力量。② 葛红明

携手富民兴陇 兴业银行与甘肃银行达成战略合作

7月9日，兴业银行与甘肃银行在上海签署全面战略合作协议。双方将在财富管理、资产负债、资金营运、绿色金融、跨境金融、研究咨询等方面开展全面合作，实现产品、渠道、服务、科技、客户等全方位的资源共享和优势互补。

双方此次达成战略合作有着良好的业务基础，此前已在资金存放、财富管理、资产托管等方面开展了长期的合作，双方一致看好甘肃在西部大开发中的战略地位，将携手发挥各自优势，尤其是在财富管理、资金营运、集团联动、培训交流等方面加强

资源共享，共同深耕市场，服务客户，为富民兴陇，服务甘肃省实体经济发展提供高质量的金融服务。

兴业银行于2007年率先推出同业合作品牌——银银平台，目前已形成“一朵金融云+支付结算、财富管理、资产交易三大平台+银银平台国际版”发展战略，创新开启与中小金融机构“共建、共有、共享、共赢”的合作之路，让现代化金融服务延伸到更广阔的三四线城市区域。截至2020年6月末，兴业银行银银平台合作法人机构达2104家。②

工行郑州分行组织开展防汛减灾应急演练

为保障重点区域及各类库房等保障服务部门工作顺利开展，工行郑州分行提前谋划安排，制订应急预案，并组织开展防汛减灾演练。

该行以“防风险，除隐患，遏事故”为目标，按照“保开门、保服务、保安全”的要求，模拟各类区域遇洪涝灾害的场景，及时启动灾害性事件应急方案，严格履行管理职责，明确职责分工，在防汛突击队的带领下，利用事先准备好的防水沙袋、隔水挡板等防汛物资，在保

证自身安全的情况下紧急抢险加固，开展抢险救灾，全力做好应急处置工作。与此同时，该行组织安保等相关人员积极行动，加强沟通协作，共同应对突发自然灾害。

通过组织演练，切实增强了该行员工的忧患意识和责任感，提高了应对突发事件的快速反应能力，提高了各部门、各单位之间协调配合和现场处置能力，真正做到未雨绸缪，防患于未然。② 李欣

中信银行在英国《银行家》杂志“世界1000家银行”排名升至24位

日前，国际权威金融媒体英国《银行家》杂志公布了最新的“世界1000家银行排名”。中信银行一级资本全球排名第24位，较去年排名第26位上升了2位。

英国《银行家》杂志每年发布的全球银行1000强榜单，是国际最主流、最权威的全球银行业排名之一，具有极高的专业性及公信力。

在今年的榜单中，中国共有143家银行进入1000强。中信银行从

2001年起开始参与此项排名，一级资本全球排名已从最初的第318位，上升至今天的第24位，资本实力和资产规模实现了快速增长。

2019年，中信银行严格控制资本消耗，核心一级资本充足率稳步提升。截至2019年年末，中信银行一级资本充足率10.20%，比上年末上升0.77个百分点；核心一级资本充足率8.69%，比上年末上升0.07个百分点，全部满足监管要求。②

富德生命人寿第十四届客户节推出“免费电话医生”服务

在后疫情时期，为了回馈新老客户对公司的支持与厚爱，富德生命人寿在2020年6月1日至8月31日期间特推出“免费电话医生”服务。

此项服务不仅可以为身体不适的

客户提供足不出户的就医便利，同时也可以使客户感受到公司科技发展与运用。在客户节活动期间，全国前2000名手持保险期一年(含)及以上有效保单的客户只需拨打全国统一客服热线

95535/4008-200-035，便可获得“免费电话医生”服务，电话接通后，将有资深临床经验丰富的全科医生在线答疑。

据了解，富德生命人寿第十四届客户节于今年6月正式拉开帷幕。此届客户节

以“含章盛德，共富新篇，奋进新时代”为主题，围绕“全面建成小康社会”的热点，聚焦“科技发展、运动健康、美育探索”三大领域，在2020年6月1日至8月31日期间，开展线上、线下客户服务活动。②