

答谢客户 你没想到的银行都替你想到了

全国首单获批“双非”债转优先股项目落地工行

近日,由中国工商银行旗下工银投资实施的越秀集团100亿元债转优先股项目成功落地。据悉,这是全国首单获批的非上市非公众股份公司债转优先股,也是工商银行开展市场化债转股以来的最大单笔业务,将帮助企业优化财务结构,更好地服务大湾区建设。工商银行副行长胡浩、广州市政府副秘书长邢翔以及越秀集团有关负责人在广州出席了落地活动。

近年来,工商银行发挥集团一体化经

营优势,为客户提供“贷+债+股+代+租+顾”六位一体综合化融资服务,不断增强服务供给侧结构性改革和高质量发展的能力。其中,工商银行依托市场化债转股子公司工银投资,有序推进市场化、法治化债转股业务,助力企业有效降低杠杆率,加快转型升级,提高市场竞争力。此次越秀集团市场化债转优先股成功落地,也是工商银行与地方政府和企业加强沟通合作,共同探索深化金融支持实体经济发展的创新举措。② 李欣

工行全面升级普惠金融综合服务

2019年12月17日,中国工商银行在北京举办首届“工行小微客户节”,发布“万家小微成长计划”,全面推出以“融资+融智+融商”为核心的普惠金融服务2.0,致力于更好地服务实体经济、加快自身经营转型。工商银行董事长陈四清、行长谷澍、副行长胡浩、国家发展改革委、工业和信息化部、人民银行、银保监会、国家海关总署、国家税务总局、全国工商联、中国中小企业协会等单位有关负责人,以及小微企业代表出席。

工商银行董事长陈四清在致辞中表示,工商银行始终与小微企业风雨同舟、携手共进,近年来进一步加快普惠金融发展步伐。截至11月末,普惠贷款余额较

年初增长48%,高于各项贷款平均增幅近39个百分点,小微贷款平均利率4.52%。举办“工行小微客户节”及相关配套活动,共同庆祝属于广大小微奋斗者的节日,是要进一步筑牢“做小微才有大未来”的基础,整合集团优势资源,加大金融支持力度,与广大奋斗者们携手并肩,帮助企业实现“小梦想”铸就“大辉煌”。下一步,工商银行将重点围绕“一个中心、双轮驱动、三大产品线、四项突破”发展路径,打造普惠金融综合服务第一银行、小微客户首选银行,力争保持普惠贷款年均增长30%以上,普惠贷款三年翻一番,形成具有工行特色的普惠金融可持续发展模式。② 李欣

2019债券承销榜出炉 兴业银行蝉联市场第一

2020年开年第一天,Wind资讯发布“2019年NAFMII债务融资工具承销排行榜”,兴业银行以5200亿元的主承销规模和795只的承销数量,蝉联市场第一,连续8年领跑股份制银行。

2019年兴业银行以深化供给侧结构性改革为主线,发挥债券业务优势,积极支持精准扶贫、绿色发展、区域协调发展、民营企业等我国经济重点和短板领域融资需求。

兴业银行投资银行部总经理陈伟表

示,未来,兴业银行将继续坚持“商行+投行”战略,深入推进投研、投承、投销一体化建设,为客户提供“融资+融智”综合化服务方案,推动投行业务加快从持有资产向交易管理资产转变。目前兴业银行已建立了多渠道资产流转体系,并于2019年12月推出“兴财资”资产推介平台,实现企业客户融资需求与各类金融机构投资需求的高效精准对接,满足实体企业“股”“债”“贷”“投”各类财务、财富、财智需求。②

中信银行郑州祥盛街支行举办贵宾客户答谢会

为进一步回馈客户,2019年12月21日,中信银行郑州祥盛街支行举办贵宾客户答谢会,共35名客户参加了此次活动。

活动现场进行了品茶、插花活动,客户参与其中;接着为客户讲解了最新产品以及未来资产配置的趋势,受到了客户一致好评。②

兴业银行“U+保理”探路产融结合新模式

近日,兴业银行与苏宁保理公司合作的联合保理业务顺利落地,有效解决了供应商融资难、融资贵问题,助力核心企业控制采购成本、稳定上游供应链条。

所谓保理业务,即以企业转让应收账款为前提,银行或商业保理公司为其提供应收账款催收、管理、坏账担保、融资等一系列供应链金融服务。由于具有无需担保、融资费用相对较低、降低企业资金占用机会成本等优势,被普遍认为是缓解中小企业融资难、融资贵的重要渠道。

兴业银行创新推出的“U+保理”业

务,由兴业银行与企业集团内具有商业保理业务资质和牌照的财务公司、保理公司等基于资源共享、信息共享、收益共享理念,采用定制模式为企业集团上游供应商提供保理融资服务,加大融合创新,强化科技赋能,依托供应链、建立信用链、疏通融资链,共同构建产融合作新模式,提升服务实体经济的质量和效率。

“U+保理”业务根据联合保理商参与方式的不同分为正向联合保理业务和反向联合保理业务,以真实、合法的交易和债权债务关系为基础,融资比例最高可达100%。②

中信银行郑州润华支行举办第四期客户生日答谢会

为进一步回馈客户,中信银行郑州润华支行于2019年12月18日组织近20名贵宾客户开展第四期贵宾客户生日沙龙活动,与客户一起在支行会议室共度生日。

活动开始前由支行零售主管行长致欢迎词,随后由工作人员介绍了贵宾客户中信红权益及各种增值服务;紧接着,针对MGM转介、大额存单等目前火热的活动进行互动,活动穿插了有奖竞答环节,现场客

户热情高涨,气氛热烈。

活动现场,该支行精心准备了生日蛋糕和水果,过程中不时穿插金融知识问答题和小游戏互动,还根据客户情况和实际需求,介绍保险、理财等相关金融业务产品知识,让客户相互交流理财投资心得,生日会尾声大家共唱生日歌、品尝美味的生日蛋糕,互送生日祝福,现场欢声笑语不断。客户表示第一次过这种集体生日,纷纷表示体验良好。②

中原银行登封支行开展“小小银行家”亲子活动



新年伊始,中原银行登封支行为来自“掌上登封”亲子营的50组家庭精心准备了一份“新年礼物”——一场别开生面的金融知识宣讲教育课。该支行工作人员孟亚起、刘振带领小朋友们现场参观营业大厅、认识自助设备、学习银行服务礼仪及日常文明用语,为小朋友们开启精彩的“小小银行家”体验之旅。

此次体验活动带领孩子们

切身了解银行工作的岗位职责、智能机具用途,并通过点钞小能手和人民币真伪鉴别等趣味环节,帮助孩子们认识货币,树立健康的金钱观。

活动得到了参与家长和小朋友们的一致好评。小朋友们在寓教于乐的活动中认识了银行、走近了银行,同时对货币有了初步的了解,提供了一个银行与大众交流、沟通的平台。②

富德生命人寿2019年“小海豚计划”圆满落幕

目前,富德生命人寿2019年“小海豚计划”公益活动也进入了收官阶段。早在2013年,富德生命人寿启动长期公益项目——“小海豚计划”,旨在关爱儿童健康快乐成长。历经7年,富德生命人寿“小海豚计划”不断拓展公益的广度与深度,积极探索公益模式创新,传递责任与温度,点燃孩子们心灵的光亮。

数据显示,2019年“小海豚计划”在各地举办了114场“心愿偿还”活动,为近8000名儿童实现心愿,偿还心愿礼物总价值48.44万元。

7年时间里“小海豚计划”

累计举办700余场活动,受益儿童超过7.8万人,为超过3.1万名儿童捐赠专属保险,总保额超过12亿元,累计捐赠1000万元爱心物资。

富德生命人寿负责人透露,2019年“小海豚计划”自启动以来,已向全国11000多名儿童赠送了“小海豚计划”专属保险,涵盖意外身故、意外伤害、重疾、意外医疗等保险责任。

未来,富德生命将发动更多客户、员工、爱心人士参与“小海豚计划”,凝聚更多社会力量,为保险扶贫事业添砖加瓦。②